

Transaction Support

In Transaktionsprozessen können wir Sie in vielfältiger Weise unterstützen und so maßgeblich zur Realisierung und zum Erfolg Ihrer Transaktion beitragen.

Neue Geschäftsfelder, starke Finanz- oder strategische Partner, Konzentration auf die Kernkompetenzen, Unternehmensnachfolge: Was immer Sie zum Kauf oder Verkauf von Unternehmen(santeilen) oder der Neustrukturierung Ihrer Finanzierung bewegt, wir unterstützen Sie während des gesamten Transaktionsprozesses.

Rund um Transaktionen stellen sich eine Vielzahl komplexer, betriebswirtschaftlicher Fragen. Der Ausgang ist entscheidend für die zukünftige Entwicklung des Unternehmens. Da die Interessenslagen der Parteien meist unterschiedlich gelagert sind, ist eine sachlich fundierte Analyse für die Wahrung der Interessen Voraussetzung. Die Ausgangslage sowie die Interessen der vertretenen Parteien klar zu kennen und bis zum Abschluss einer Transaktion konsequent und mit dem nötigen Pragmatismus zu verfolgen, ist unser professioneller Anspruch. Neben unseren Leistungen im Rahmen des Transaction Supports stehen Ihnen natürlich auch unsere Experten aus angrenzenden Beratungsfeldern, insbesondere aus den Bereichen M&A, Bewertung und steuerliche Strukturierungsberatung, zur Verfügung.

Leistungen Vendor-Side

- Exit Readiness
- Business Planning
- Beratung der Verkaufsstruktur
- Unternehmenspräsentationen/ Investment Memorandum
- Vendor Due Diligence/Financial Factbook

Leistungen Buy-Side

- Financial Due Diligence
- Tax Due Diligence
- IT Due Diligence
- Beratung der Erwerbsstruktur
- Financial Reporting

Allgemeine Leistungen

- Koordination mit dem Ausland
- Begleitung während des Transaktionsprozesses

Ihre Ansprechpartnerin:



Mag. Gerda Leimer
Partner
Transaction Advisory Services
T +43 1 505 4313 3128
E gerda.leimer@at.gt.com



Umfassender Service mit höchster Qualität

Leistungen Vendor-Side

Exit Readiness

Einer Transaktion sollte eine eingehende betriebswirtschaftliche Analyse des Unternehmens vorausgehen. Ziel ist es, wertbestimmende Faktoren zu erkennen und durch gezielte Steuerung dieser Faktoren den wirtschaftlichen Erfolg der geplanten Transaktion zu optimieren. In dieser Phase arbeiten wir mit intelligenten Tools, mit denen wir Massendaten aus dem Finanz- und Logistikbereich des Unternehmens verarbeiten, analysieren und visualisieren.

Business Planning

Als Grundlage für einen Verkaufsprozess oder die Aufnahme einer Finanzierung wird eine integrierte Planungsrechnung bestehend aus Planerfolgsrechnungen, Planbilanzen und Liquiditätsplanung vorausgesetzt. Wir beraten Sie bei der Erstellung einer integrierten Planung, bei der Verifizierung bestehender Planungen und Weiterentwicklung zu einer integrierten Planungsrechnung und bei der Berichterstattung ihres Businessplans.

Beratung der Verkaufsstruktur

Vor Verkauf eines Unternehmens oder Hereinnahme eines Investors ist die Unternehmensstruktur zu optimieren. Neben unmittelbaren steuerlichen Konsequenzen der Transaktion für Verkäufer und Käufer sind Themen wie die zukünftige Abzugsfähigkeit von Fremdfinanzierungskosten oder die Sicherstellung der Ausschüttungsfähigkeit zukünftiger Cashflows zu bedenken. Zur Steigerung des wirtschaftlichen Erfolges kann es sinnvoll sein, den Transaktionsgegenstand durch Vermögensverlagerungen zu strukturieren.

Unternehmenspräsentationen, Investment Memorandum

Wir unterstützen Sie bei der Erstellung von Unternehmenspräsentationen und Investment Memoranden, die als Grundlage für die Suche von Investoren/Fremdkapitalgebern dienen. In enger Zusammenarbeit zwischen unserem Beratungsteam und dem Unternehmen werden Struktur und Inhalt von Unternehmenspräsentationen und Investment Memoranden ausgearbeitet.

Vendor Due Diligence/Financial Factbook

Vor einer geplanten Transaktion führen wir im Auftrag des Verkäufers Due Diligence-Erhebungen im Bereich Financials und Tax durch. Wir zeigen Ihnen mögliche Schwachstellen auf und entwickeln mit Ihnen Lösungsansätze. Daten und Fakten Ihres Unternehmens, die potenzielle Käufer im Vorfeld oder während einer Due Diligence erhalten sollen, bereiten wir übersichtlich auf. Ferner unterstützen wir durch Bereitstellung und technische Administration eines virtuellen Datenraums sowie dessen inhaltlichen Aufbau und Koordination des Q&A-Prozesses.

Leistungen Buy-Side

Financial und Tax Due Diligence

Ziel der Durchführung der Due Diligence ist die Identifikation und Quantifizierung möglicher Risiken. Dabei setzen wir vermehrt auf Data-Analytics für einen tieferen Einblick und eine bessere Risikobeurteilung. Wir beraten Sie gerne bei der Handhabung dieser Risiken im weiteren Transaktionsprozess.

IT Due Diligence

Geschäftsmodelle werden zunehmend digital abgebildet. Die IT-Infrastruktur ist daher für den Geschäftserfolg verstärkt von Bedeutung. Wir bieten auch die Durchführung einer Due Diligence Erhebung der IT-Umgebung.

Beratung der Erwerbsstruktur

Die Struktur des Erwerbs eines Unternehmens wird oft durch den Verkäufer vorgegeben. Jedoch sind auch auf Erwerberseite Gestaltungsmaßnahmen möglich/nötig um beispielsweise die Finanzierung der Transaktion und die Verwertung des Kaufpreises zu optimieren oder die Haftung des Käufers zu minimieren.

Financial Reporting

Aufbauend auf den im Rahmen der Due Diligence mit unseren Data-Analytics Tools verarbeiteten Unternehmensdaten, können wir in einer Übergangsphase nach Abschluss der Due Diligence ein regelmäßiges Reporting sicherstellen.

Allgemeine Leistungen

Koordination mit dem Ausland

Grant Thornton ist in fast allen relevanten Ländern mit lokalen Gesellschaften vertreten, die auch in allen vorgenannten Bereichen die erforderliche Expertise sicherstellen. Eine gelebte Zusammenarbeit auf internationaler Ebene ist einer der wesentlichen Ansprüche von Grant Thornton. Bei internationalen Aufträgen stellen wir für unsere Kunden den single point of contact dar, der die Koordination mit den ausländischen Gesellschaften übernimmt. Insbesondere im SEE/CEE Raum wird diese Zusammenarbeit durch regelmäßige Kooperationen gestärkt.

Transaktionsbegleitung

Für die Abwicklung eines Transaktionsprozesses übernehmen wir das Projektmanagement oder begleiten das Projekt in enger Abstimmung mit einer Person aus Ihrem Unternehmen. Ferner unterstützen wir Sie auch bei den Vertragsverhandlungen und -gestaltungen in Kooperation mit dem beauftragten Rechtsanwalt.



Grant Thornton
An instinct for growth™

© 2019 Grant Thornton Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft. Alle Rechte vorbehalten. Grant Thornton Austria GmbH ist österreichisches Mitgliedsunternehmen von Grant Thornton International Ltd (Grant Thornton International). Die Bezeichnung Grant Thornton bezieht sich auf Grant Thornton International oder eine andere Mitgliedsfirma. Grant Thornton International und die Mitgliedsfirmen sind keine weltweite Partnerschaft. Jede Mitgliedsfirma erbringt ihre Dienstleistungen eigenverantwortlich und unabhängig von Grant Thornton International oder anderen Mitgliedsfirmen. Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter. Stand 08/2019